

ЧЕК-ЛИСТ

ТОП-5 советов от ЧЕСТНОГО ЭКСПЕРТА - как правильно подобрать автомобиль с пробегом?



Покупка автомобиля с пробегом – задача весьма непростая. Прежде всего, процесс требует достаточно много свободного времени. Ежедневный просмотр предложений, телефонные разговоры с продавцами авто, выезды на осмотры, которые могут оказаться безрезультатными из-за многочисленного обмана на вторичном рынке. Нервы также принято беречь. И никому из нас не хочется тратить свои силы на общение с не всегда приветливыми продавцами. Но главное в данном вопросе – это совершение качественной и выгодной покупки. Если вы решили заниматься поисками автомобиля самостоятельно, то наши рекомендации вам пригодятся непременно!

1. Как понять, что вас обманывают?

2. Какие объявления о продаже авто с пробегом НЕ СТОИТ рассматривать?

3. 3 главных вопроса по телефону, которые позволят вычислить обман еще до выезда на осмотр

4. На что обязательно необходимо обращать внимание при осмотре автомобиля с пробегом?

5. Как понять, что пробег автомобиля скручен?

6. Рекомендации экспертов, которые позволят убедить продавца снизить цену автомобиля

Какие объявления о продаже авто с пробегом НЕ СТОИТ рассматривать?



Поговорим про самые крайние случаи, которые имеют место быть, и обязательно должны вызывать у вас подозрения.

Предположим, вы видите объявление о продаже авто с сильно заниженной ценой, при этом присутствуют красивые фотографии, а в описании продавец также уверяет, что с автомобилем все в порядке. Одним словом, ну очень заманчивое предложение. Все как вы хотели.

Такое объявление должно сразу вызвать множество сомнений, главным образом - почему его цена не соответствует рыночной?

Наши эксперты отбрасывают подобные объявления, еще до звонка продавцу. Но если Вам все же очень захочется проверить «а вдруг повезло!», то при телефонном разговоре задайте вопрос: «где можно автомобиль посмотреть?» На это вам могут ответить, что автомобиль находится в другом городе (если проверить, адрес может быть и вовсе несуществующий), и в процессе разговора обязательно скажут, что кто-то уже едет смотреть авто, или что на него целая очередь, то есть будут создавать эффект ажиотажа. После этого, вероятно, последует предложение о внесении предоплаты. И вот от данного предложения лучше всего отказаться. Никогда не отправляйте задаток, если автомобиль вы не видели собственными глазами! По такой схеме работают мошенники.

Также есть категория автосалонов, которые пользуются нечестными схемами продаж. Например, при поиске автомобиля с пробегом, вы видите объявление от автосалона о продаже нового авто по очень низкой цене. В описании может быть информация о том, что у них проходит акция с ограниченным количеством времени. При телефонном разговоре Вам скажут, что авто в наличии только до определенного времени, приезжайте и покупайте. В автосалоне вас встречает менеджер, показывает автомобиль, вы подписываете договор и вносите деньги. И вот после этого начинается самое интересное! Далее выясняется, что у автомобиля что-то неисправно и по договору они продать вам его не имеют права, на требование вернуть деньги вам скорее всего откажут. Но! Взамен предложат подержанный автомобиль, цена которого будет соответствовать внесенной вами сумме. Таким образом автосалон осуществляет продажу возможно неликвидного авто, по цене чаще всего завышенной.

Мы описали самые распространенные сомнительные ситуации, которые могут возникнуть при покупке автомобиля с пробегом. Поэтому будьте внимательны и помните, что цены на новые автомобили во всех салонах примерно одинаковы и никогда не будут, например, на 30% ниже рыночной.

Три главных вопроса по телефону, которые позволят вычислить обман до выезда на осмотр



Правильные вопросы, заданные продавцу, помогут вам сэкономить свое время и, конечно же, деньги в процессе поисков автомобиля с пробегом.

1. Спросите у продавца, как давно он владеет автомобилем.

Варианты ответов, которые должны вас насторожить:

Купил недавно, продаю потому, что (жене, брату, свату и т.д.) что-то не нравится (жене надо автоматическую коробку передач, на механике не может ездить, слишком низкий клиренс, в машине мало места, хотим что-то побольше). В 90% случаях, с данным автомобилем действительно что-то не так, и скорее всего существенно. Возможно при покупке, не досмотрели какую-либо неисправность, которая обнаружилась в процессе недолгой эксплуатации.

2. Если в объявлении написано, что автомобиль полностью в родном окрасе, не битый и не участвовал в ДТП 100%, то для начала задайте вопрос продавцу: «Билось ли, перекрашивалось ли что-то по кузову, может быть есть косметический окрас?» Если продавец ответил «нет», то задайте дополнительный вопрос, будьте настойчивы: «Даже бампера не освежались?». И если действительно что-либо было, как правило, после таких слов, продавцы признаются, что у автомобиля все же есть окрашенные элементы, но косметически.

В данном случае факт обмана, уже подтвердился, поэтому рекомендуем задуматься, есть ли вообще смысл ехать на осмотр данного автомобиля. В большинстве случаев, при осмотре появляется информация о новых скрытых фактах.

3. Обратите внимание на заявленный год выпуска. Зачастую в объявлении указывают заведомо ложную информацию, чтобы продать авто дороже. Допустим, в объявлении заявлен 2014 года выпуска, а по ПТС на самом деле 2013 год. При разговоре уточните у продавца: «2014 год – это год выпуска или авто просто был куплен в 2014 году?» Ответ часто может быть таким: «Авто 2013 года выпуска, но купил в 2014 году» или «купил в конце 2013 года».

Если же с обманом вы не столкнулись, и намерены поехать на осмотр, то дальнейшие рекомендации помогут вам быть внимательными и при личной встрече с автомобилем.

На что обязательно необходимо обращать внимание при осмотре автомобиля с пробегом?



1. Прежде всего попросите продавца показать ПТС. Определите оригинал или дубликат. Если документ оказался дубликатом, это еще не означает, что продавец в чем-то хочет вас обмануть. Дубликат паспорта ТС является таким же законным, как и оригинал. В данном случае выясните причину дуближа, и если замена была вполне аргументированной, то дальнейшая проверка будет иметь смысл.

Сравните паспорт и водительские права продавца с записью о последнем собственнике в ПТС – они должны совпадать.

2. Если вы заметили, что продавец начал проявлять спешку и суету во время осмотра вами автомобиля, то это повод для более тщательной проверки, как ПТС, так и всей документации и самого авто. У мошенников есть такой прием, как создание искусственного ажиотажа, таким образом они рассеивают внимание покупателя.
3. Важный фактор – это месторасположение продаваемого автомобиля. Хороший признак, если продавец показывает автомобиль возле своего дома или работы. В таком случае, вероятно, ему нечего скрывать, и он не боится, что вы после покупки нагрянете к нему с претензией. А если авто продают на непонятной стоянке, заправке и прочих нейтральных территориях, то необходимо быть более внимательным.

Как понять, что пробег автомобиля скручен?



Чтобы определить соответствие пробега заявленному на спидометре, необходимо учитывать самые различные признаки в совокупности. Лучше всего это сделают, конечно же, автомобильные эксперты с многолетним опытом. Но если вы все же решили покупать автомобиль самостоятельно, некоторые базовые знания вам просто необходимы.

Итак, рассмотрим основные признаки, на которые стоит обратить внимание.

1. Салон автомобиля может дать много информации, поскольку это один из самых очевидных показателей реальной длительности эксплуатации. А именно: стертость педалей. Посмотрите насколько изношен материал на сидениях, имеется ли проседание (особенно водительское). Обратите внимание на кнопки в салоне автомобиля. При больших пробегах надписи на них могут быть стерты в различной степени. Конечно же, состояние руля, ручки КПП, подлокотника и обшивки дверей, также может дать много информации о пробеге автомобиля. Предположим, если продавец заявляет пробег 50 000 км, а вы видите, что водительское сидение в ужасном состоянии, руль затерт до бела, или обшит, скорее всего, вас обманывают.
2. Далее приступаем к осмотру кузова. Если автомобиль в заводском окрасе, то очень информативный признак – это количество сколов на капоте, передних крыльях, бампере. Логично, что больше количество сколов, говорит о большом пробеге. Также количество сколов на лобовом стекле, в том случае, если оно родное.

Частые случаи в нашей практике, когда продавец утверждает, что капот перекрашен из-за сколов. Как правило, это означает, что пробег у автомобиля уже более 150 000 км или вовсе причиной перекраски явилось ДТП.

3. Обратите внимание на год выпуска резины, ее состояние, выработку передних и задних тормозных дисков. У передних выработка должна быть больше, чем у задних. Если вы хотите приобрести автомобиль с пробегом до 70 000 км, то чаще всего у авто будет заводская резина. Исключение, если автомобилю более 5 лет, в данном случае резину могли поменять по причине износа.
4. Мутность (потертость) фар также может свидетельствовать о большом пробеге. Потертость номерных знаков, внешних ручек дверей.

5. Взглянув на сервисную книгу, можно вычислить среднегодовой пробег. Посмотрите диагностическую карту. Пробег указывается при каждом пройденном техническом осмотре. Ошибочная информация, конечно, бывает, но не часто.

Рекомендации экспертов, которые позволят убедить продавца снизить цену автомобиля



Первое, что необходимо сделать – это найти контакт с продавцом. Попробуйте обнаружить общие темы, таким образом вы сможете расположить его к себе.

При осмотре автомобиля постарайтесь выявить максимум дефектов, недостатков, которые помогут вам вести диалог о стоимости автомобиля аргументированно.

Когда разговор дойдет до обсуждения цены, не называйте цену, по которой вы готовы приобрести автомобиль, первым. Лучше спросите продавца, по какой цене он готов вам его продать.

В любом случае, даже если продавец отвечает вопросом на вопрос (что часто бывает на нашей практике), вы знаете цену в объявлении и знаете какая вас устроит, так вот, смело называйте сумму ниже той, за которую вы готовы автомобиль приобрести. Поднять ценник вы всегда успеете.

На этом все, пожалуй. Очень надеюсь, что наши небольшие рекомендации будут вам полезны!

Будьте внимательны при покупке, друзья!

Компания «ЧЕСТНЫЙ ЭКСПЕРТ»

Мы делаем покупку автомобиля с пробегом ЧЕСТНОЙ.